

Краткий бизнес-план
по созданию Фиш спа бизнеса
с рыбками гарра руфа
в своем городе

или

«Как создать свой собственный бизнес по
цене телевизора!»»

Краткий бизнес-план по созданию Фиш спа бизнеса с рыбками гарра руфа в городе Х.

- I. Этап. Разработка концепции и подготовка.
- II. Этап. Заключение договора, финансовые обязательства, логистика.
- III. Этап. Установка оборудования и высадка рыбы
- IV. Этап. Эксплуатация комплектов
- V. Этап. Кредит, не выходя из дома

I. Этап. Разработка концепции и подготовка

1.1 Необходимо определиться с количеством и типом комплектов фиш-спа, исходя из примерного количества посетителей в день на данной точке.

A) Следует учесть увеличение клиентского потока в выходные дни, если это применимо. Лучше заложить избыточные мощности, чем недополучать прибыль.

B) Выбрать тип комплекта: Эконом или Премиум.

Эконом не входит тумба, искусственные растения, подсветка для воды, стоит более слабый фильтр из-за этого приходится делать паузы между клиентами больше. В Премиум пауза 5 минут, в эконом 15-20 минут.

По факту «Эконом» - это облегченный Премиум. Он создавался для небольших салонов на дому, для тех, кто может принимать клиентов по записи. Например, в Торговом центре обслуживание по записи крайне проблематично. В первый час может быть 1 клиент, а во второй 10, из-за разной проходимости. В салоне красоты дела обстоят иначе, запись возможна. В аквапарке по записи тоже не получится, а в санатории возможно и т.д.

Комплект эконом подойдет, если обслуживанием аквариума будет заниматься ответственный человек, либо сам собственник малого бизнеса. Так как в данном комплекте требуется более частое и тщательное обслуживание. А комплект Премиум подойдет даже, если уход будет осуществлять наемный персонал, так как не требуется частое обслуживание и «цена ошибки» меньше. Однако комплект Эконом дешевле хорошо подходит для стартапов с ограниченным бюджетом.

B) Примерно одинаковым спросом пользуются услуги пилинга рук и ног. Поэтому обычно наши клиенты берут несколько комплектов для ног, несколько для рук и один для лица. Часто берут комплект «трон», так как на нем можно делать одновременно процедуру на руки на ноги, а так же по отдельности руки и ноги. Нижний аквариум делается на колесной базе, чтобы его можно было закатить, если процедура для ног не нужна.

Г) Определить, на какое количество рыбок нужен комплект.

Для коммерческих целей наиболее прибыльный вариант – это аквариум на услугу пилинга ног на 200-300 рыбок для одного человека. Спрос на услугу пилинга ног составляет 75%.

Для услуг пилинга рук и лица - оптимальное количество рыб составляет 110-200 штук на одного человека. Если делать меньше число рыб, то пиллинговый эффект будет слабый и

,главное, не будет эффекта «шоу» для клиента. Когда целая стая рыбок плывет к тебе, то такое зрелище очень захватывает. Клиенты уходят довольные и удовлетворенные, рассказывают родным и близким о «чудо – рыбке». Как известно, "сарафанное радио" - самая лучшая реклама в таком бизнесе. Не было еще ни одного человека, кто бы ушел недовольный. А если рыб будет мало, то клиент может сказать: "Нормально, но ничего особенного." И бизнес может не пойти. Поэтому, лучше больше рыбок. К тому же, многие люди были в Тайланде, Турции, Сочи, а там стоят большие аквариумы на 2000-2500 рыбок. И клиентам есть с чем сравнивать.

Д) Определиться с размером комплекта. Если вас не устраивают стандартные размеры, то мы можем увеличить или уменьшить комплекты.

Е) Выбрать цвет комплекта из 10 предложенных

Ж) Выслать фото помещения с размерами для определения наилучшего варианта размещения.

1.2 Выработка концепции. Определение сильных и слабых сторон.

	«+»	«-»
Аквапарк	<u>Большая проходимость.</u> <u>Невозможность обмана со стороны продавца .</u> Оплата услуги через браслет аквапарка.	<u>Риск быстрого износа из-за повышенной влажности.</u> Поэтому закладывается повышенная прочность конструкции из-за постоянного контакта с водой. <u>Риск отравления рыб хлоркой.</u> Закладывается повышенная мощность оборудования из-за возможного попадания хлорки.
Торговый центр	<u>Большая проходимость.</u>	<u>Риск кражи оборудования и рыбы в нерабочие часы.</u> Установка специальной крышки с замками на аквариум, либо установка колесной базы.
Набережная	<u>Большое количество потенциальных клиентов</u>	<u>Риск недобросовестных клиентов.</u> Более мощная система фильтрации для удаления любых загрязняющих веществ из воды, таких как : нечаянно пролитый алкоголь, кусочки пищи, солнцезащитные крема.

В таблице выше перечислены возможные сильные и слабые стороны территориального расположения комплекса. В качестве рисков также могут выступать: температурные перепады, мелкое воровство, вандализм, провокации со стороны конкурентов, дорогая аренда.

Ваше подробное описание будущей точки поможет специалистам RUFASPA проанализировать и предложить наилучший вариант, начиная от самого бюджетного, заканчивая элитным уникальным предложением. Наши специалисты по сути становятся вашим кураторами. Они могут подсказать не только, как обслуживать, но и как выгоднее

продать услугу, как ее более не навязчиво преподнести, как увеличить КПД от потраченного времени и увеличить чистую прибыль.

1.3 Согласование 3D модели.

На основании ранее отправленной информации относительно габаритов, литража, цвета и размещения в помещении, Вы согласовываете 3D модель.

1.4 Определение срока окупаемости комплектов

В среднем процедура пилинга длится от 10 до 30 минут.

Средняя стоимость услуги в Московском регионе и курортах Черноморского побережья и стоит 350-600 рублей. Возьмем минимальную стоимость - 350 рублей за 10 минут.

В среднем любое заведение в сфере услуг работает 12 часов в день.

Возьмем за основу обычный день с загрузкой точки 30%. Таким образом, у нас получается, что в 12 часовом дне, может быть до 36 сеансов.

30% - это 12 сеансов.

12 сеансов * 350 руб. = 4200руб в день

Итого прибыль = 4200 рублей в день * 30 дней = 126 000 рублей с одного комплекта в месяц.

Конечно, при расчете, стоит также учитывать расходы на аренду помещения, зарплату персонала.

Чем меньше эти расходы, тем меньше срок окупаемости. Главный плюс рыбок перед другими бизнесами, заключается в том, что все расходы на один комплект в месяц составляют, примерно 300-400 рублей. Это равноценно стоимости одного сеанса фиш пилинга.

В среднем срок окупаемости комплекта составляет от 1 месяца до 3-х, при посещаемости 5-8 человек в день.

С момента предоплаты за комплект до запуска первых клиентов проходит примерно 2 недели: срок изготовления 3/5 дней + 3/5 дней доставка груза + 3/5 дней подключение оборудования + 1 день доставка рыбок.

II. Этап. Заключение договора, финансовые обязательства, логистика.

2.1 Заключение договора.

Для заключения договора необходимо выслать на электронный адрес RUFASPA@BK.RU:

А) Физическому лицу: ФИО, серия, номер паспорта, адрес доставки, контактный телефон.

Б) Юридическому лицу: Реквизиты банковского счета, адрес доставки, контактный телефон.

В ответ Вы получаете сканы договоров и счета на предоплату. Оригиналы документов, плюс накладные, счета-фактуры и акты выполненных работ отсылаются оборудованием или рыбками.

2.2. Финансовые обязательства и логистика.

- 1) Предоплата по договору составляет 10%. Далее в течении 3-5 дней RUFA SPA изготавливает и комплектует ваш заказ. Предварительно высылаются на утверждения фото Ваших готовых комплектов. Фото делаются с использованием измерительной рулетки, на фото видно, что это ваша позиция, ваш цвет, заказанный размер и комплектация. После того, как комплекты готовы, существует 2 варианта доставки:

Вариант 1:

Вы самостоятельно либо через доверенное лицо осуществляете вывоз готовых комплектов с оборудованием, и на месте оплачиваете вторую часть по договору.

Вариант 2:

Отправка транспортной компанией до Вашего города. В таком случае оплата второй части по договору осуществляется перед отправкой комплектов. При доставке в основном используются услуги транспортных компаний Деловые Линии или КИТ. Возможно также рассмотреть и другие варианты транспортных компаний.

Стоимость доставки складывается из габаритов груза и веса, поэтому стоимость можно сказать только после того, как вы определитесь с комплектами.

Груз доставят сначала до терминала в большом городе, далее с Вами связываются из транспортной компании и предлагают сделать адресную доставку, либо забрать груз самостоятельно на терминале. Иногда бывает выгодно самому приехать, особенно когда комплект не большой 50-100 литров.

III. Этап. Установка оборудования и высадка рыбы.

После того, как комплекты с оборудованием доставлены возможно несколько вариантов событий:

Вариант 1:

Вы самостоятельно осуществляете установку оборудования по инструкции. При возникновении вопросов, Вы можете связаться со специалистом RUFASPA (каждый день с 9.00-21.00 ч по Московскому времени), заказать удаленное обучение по Skype (Скайп) или телефону. По окончании установки Вы делаете тесты воды (есть в комплекте), если тесты хорошие, значит все выполнено верно и вода готова для пересадки рыбы. Если показатели завышены или занижены, то необходимо добавить реагенты из комплекта. Реагентов и тестов достаточно для большого количества проб воды.

После повторных тестов, после того, как вода выровнялась по, можно отправлять рыбок. Чем больше вода похожа по составу на воду в аквариумах RUFASPA, тем лучше, так как для гарра руфа будет меньше стресса при пересадке, а значит она сразу может «работать». Если разница большая, то ей нужно будет привыкать к вашей воде 1-2 дня.

Доставка гарра руфы может быть осуществлена тремя способами:

- А) Самовывоз с рыбной базы в Московской области и последующая оплата рыбы на месте.
- Б) Автодоставка рыбы по России на расстояния до 2 тысяч километров.
- В) Авиадоставка. Примерная стоимость авиадоставки рыбок 4-5 тысяч рублей.

Высадка рыбы осуществляется по подробной инструкции.

Вариант 2:

После получения оборудования, к Вам приезжает мастер на монтаж вместе с рыбой. Мастер не только установит оборудование, высадит рыбу, но и проведет обучение, расскажет про «подводные камни», ошибки других клиентов, чтобы вы их не делали. Монтаж проводят специалисты с более, чем 15 летнем стажем. Мастер передает опыт других клиентов, а это более 350 комплектов на территории РФ, СНГ, Польша и Словакия, на пляжах, в аквапарках, салонах красоты, торговых центрах.

IV.Этап. Эксплуатация комплектов

По мере эксплуатации комплектов, Вы можете докупать в RUFASPA корма, сопутствующее оборудование (лампы), декор, грунт.

Через пару месяцев возможно докупить и посадить дополнительную рыбу в аквариум. При авиа - и автоперевозках мы даем гарантию на рыбу, что они не погибнут в пути. Оборудование при транспортировке застраховано. Гарантия на все оборудование 1 год. На аквариумы мы предоставляем пожизненную гарантию.

Для всех наших клиентов мы выдаем информационные материалы: подробную инструкцию по уходу за рыбой, запуску и монтажу оборудования.

Нашим клиентам мы помогаем разобраться в специфике данной сферы: рассказываем, как лучше продавать фиш пилинг, какие есть «подводные камни» в работе с гарра руфа.

Мы выдаем сопутствующие материалы: рекламные проспекты, брошюры. Если нужно, можем сделать сайт- визитку, 3D модель и т.д.

При возникновении нештатных ситуаций Вы можете получить консультации наших специалистов.

V. Этап. Кредит, не выходя из дома.

Легко и быстро Вы можете получить кредит в самом большом он лайн банке Тинькофф.

<https://www.tinkoff.ru/loans/cash-loan/>